

# L-S@T for リセーラー

プラスαビジネスのご提案

2012. License Online

## L-S@T for リセーラー概要

### オンラインストア開設

- 貴社ロゴをストアに貼り付け



- 利益率を設定

	上乗率	送料
oft	5 %	0 円
tec	5 %	500 円
ye	10 %	500 円

ECサイトを手軽にオープン

### 仕入れ機能を活用

#### パートナー様限定機能

(仕入れ機能)で、  
お客様のライセンスを  
お見積もり、ご注文

オンラインで簡単

### ライセンス管理

- 自社・顧客企業のライセンス情報を一覧表示
- セキュリティ製品など、更新タイミングを可視化。更新漏れによるビジネスチャンスの喪失を未然に回避

お仕事の効率化

これら全機能が、コスト0で利用できます!

→ オンラインストア開設のメリット

SLIDE 4

→ 顧客用見積もり・仕入れ

SLIDE 5

→ 自社でのライセンス導入もお得なL-S@T for リセーラー

SLIDE 7

→ 簡単ライセンス管理

SLIDE 8

→ 専任スタッフにより安心のサポート

SLIDE 9

→ ご登録のご案内

SLIDE 10

→ お問い合わせ

SLIDE 11

# オンラインストア開設のメリット

## → 手間0・コスト0のeコマース

時間と費用をかけずに、eコマースサイトを開設することができます。



## → 豊富な選択肢とフレキシブルな価格設定

複数メーカーのライセンス製品をお選びいただけ、お客様独自の価格を設定できます。価格は、パートナー様限定機能よりいつでも変更でき、ビジネスのトレンドに合わせた価格提供ができます。

## → アウトソースで賢いビジネス

発注、代金回収、納品、キャンペーンとウェブマーケティングをL-S@Tがサポート。ストア開設から利益のお支払いまで、すべてをアウトソーシングできます。



**Q.** 登録の際に必要な文書はありますか？

**A.** いいえ。登録時の文書提出は必要ありません。すべての手続きをオンラインで行えます。

**Q.** 登録に制限はありますか？

**A.** 原則は法人登記のある組織であることとしますが、コンサルティング等の個人事業主としてのご登録については別途ご相談ください。

**Q.** 顧客情報を譲渡する必要が  
ありますか？

**A.** いいえ。顧客情報はパートナー様に帰属します。

# 顧客用見積もり・仕入れ

## → オンラインでスピーディ、そして簡単

多岐にわたるメーカーのライセンス制度に悩まされることなく、必要な時にすぐにオンラインで見積もれます。



## → 各種帳票を即時印刷

仕入れに必要な見積書、発注書、納品書、請求書、領収書がオンラインで印刷できます。



Q. 専用ストアはどのように開設すればよいですか？

A.  
パートナー様専用ストアは、ご登録と同時にご用意できております。ストアURLは、各パートナー様に発行、パートナー様用管理画面よりご確認いただけます。

Q. 利益はどのように支払われるのでしょうか？

A.  
毎月、利益還元レポートが郵送されます。本レポートにてエンドユーザー様からの入金状況をご報告しております。

レポートを元に、請求書をお送りください。指定銀行に振り込ませていただきます。

# 顧客用見積もり・仕入れ

## → 顧客向けライセンスを仕入れ

顧客名義のライセンスを仕入れることが可能です。顧客よりライセンスの引き合いがあった場合、貴社サービスと共に販売することができます。

## → 顧客ごと、ライセンスごとに

細やかなサービスが実現します。顧客ごとの見積もり・注文管理をオンラインで一括。現在保有中のライセンスも、それぞれの契約に応じて最適な見積もり・注文・管理が簡単に行えます。



ID	ライセンス登録申込日	ステータス
118	2009/07/18	使用中
削除		

ID	ライセンス登録申込日	ステータス
118	2010/07/18	使用中
削除		



**Q.** 利益の受け取りにつき、留意しておくべきことはありますか？

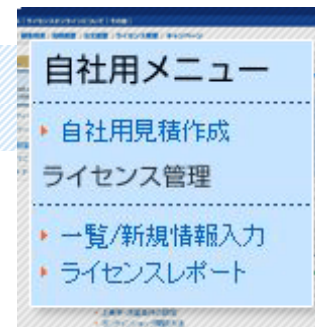
**A.** 利益還元レポートは、ご登録の住所・担当者様に郵送されます。担当者や住所の変更などがあった場合は、必ず登録内容の更新をお願いします。

また、利益還元レポートは、月2,000円以上の利益が生じた際にお送りしております。2,000円未満の利益の時は、翌月以降へと繰り越されます。

# ● 自社でのライセンス導入もお得なL-S@T for リセーラー

## → 特別価格でのソフトウェア導入

仕入れ価格にて、ソフトウェアを導入できます。  
 パートナー様限定機能より、必要な時にいつでもお見積もりいただけます。



## → 得する情報をいち早く入手できます

新製品、終了製品情報はもちろん各種キャンペーンなど、  
 ソフトウェアに関する情報をいち早くお手元へお届けします



## → 貴社の効率的なライセンス導入を支援

貴社のソフトウェアライセンス導入にあたり、ライセンス管理やライセンス専任スタッフの相談サポートなど、エンドユーザー様と同様のサポートが受けられます。まずは貴社での効率の良いライセンス導入を実現しませんか。

# ● 簡単ライセンス管理

## ➔ ライセンス管理とは？

ライセンス管理システムは注文に連動しているため、お客様からのお問い合わせにも素早く対応できます。多種多様なライセンス制度に最適化された『ライセンス管理』システムなので、複数メーカーのライセンスでも、一括管理できます。

※現在お持ちのライセンス情報も、合わせて管理できます。



ライセンス情報入力		
[編集] [削除]		
項目	ライセンス登録年度	ステータス
1/10	2009/07/10	有効期間中
		数量
		1

ライセンス情報入力		
[編集] [削除]		
項目	ライセンス登録年度	ステータス
1/10	2010/07/10	有効期間中
		数量

## ➔ ライセンスの更新をサポート

ソフトウェアライセンスには、定期的な更新が必要なものがあります。ライセンスの満了日や更新手続き可能期間も、ライセンス管理画面から一目で確認できます。さらに、ライセンス更新時期をメールや電話にてご案内しております。更新忘れがなく安心です。

## ➔ お客様のWantから誕生。ライセンスレポート

ライセンスレポートは、「年次別」や「メーカー別」など、目的別に一覧表示する機能を提供します。企業の資産であるライセンスをとっても簡単に管理できます！

多種多様なライセンス制度に最適化された『ライセンス管理』システムなので、複数メーカーのライセンスでも、一括管理できます。

システムのご利用は、**ストアにご登録済みのID(メールアドレス)とパスワードのみで可能**ですので是非ご利用ください。



URL:  
<http://www.licenseonline.jp/qq2/licensereport/login.asp>



# ● ライセンス専任スタッフがお客様をしっかりとサポート

## → 販売・購入相談

最適なライセンス導入プランをご提案いたします。  
L-S@Tサイト上のお問い合わせフォーム、またはお電話(03-5715-0849)\*にてお問い合わせいただけます。

\* 電話でのお問い合わせ対応時間：平日10:00~12:00、13:00~17:00(年末年始・祝日を除く)



## → お客様からの相談にも対応

ライセンスについてのご相談は、当社ライセンス専任スタッフが対応いたします。  
お問い合わせの対応、最適なライセンス導入の提案、クロージングまでを、ライセンス専任スタッフが代行いたします。

## → 見積もり作成代行

ソフトウェアライセンスは、メーカーごとにライセンス制度があり、多岐にわたる制度に合わせて適正な見積もりを作るのは大変なもの。

ライセンスの見積もり作成にお困りの際は、お気軽にご相談ください。  
各メーカーライセンス制度に精通したスタッフが最適なライセンス導入をご提案いたします。

L-S@Tサイト上のお問い合わせフォーム、またはお電話\*にてお問い合わせいただけます。

\* 電話でのお問い合わせ対応時間：平日10:00~12:00、13:00~17:00(年末年始・祝日を除く)



## → ご登録方法

①



L-S@T for リセーラーページより、「登録」ボタンをクリックします

URL:  
<http://licenseonline.bbss.co.jp/sell/reseller.shtml>

②



ご登録の流れが表示されます。「基本契約書に同意して登録する」ボタンをクリックし、登録フォームへ進みます。

③



ページの案内に従い、必要事項を入力します。

最後に完了のメッセージが表示されましたら終了です。

# ● お問い合わせ

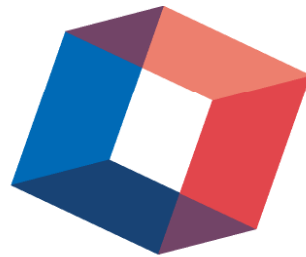
➔ 質問・疑問ございましたら、お気軽にお問い合わせください

➔ メールフォームから

L-S@Tサイト上の右側「ヘルプデスク」リンクより  
お問い合わせいただけます。

お問い合わせ送信より、3営業日にて  
担当よりご回答させていただきます。





**LICENSE ONLINE**

人・サービス、クオリティ

<http://licenseonline.bbss.co.jp/>